

LIQUI MOLY gibt Gas im Zweiradbereich

Bei LIQUI MOLY denken die meisten nur an Motorenöle und Additive für Autos, doch das ist längst nicht alles! Auch im Zweiradbereich bieten wir mit der "Racing-Linie" ein eigenständiges Produktsortiment für Motorräder, Roller, Quads und vieles mehr an. 2013 werden wir den Vertrieb dieser Produkte ausbauen, verstärkt durch eine Fülle von Aktionen.

Es ist unsere Philosophie und unser Anspruch, eine breite Produktpalette anzubieten. Bei uns findet der Motorradfahrer alles, was sein Gefährt an Flüssigkeiten braucht – aus einer Hand und aufeinander abgestimmt.

Das fängt an bei Motorenölen, z.B. dem 2-Takt-Öl für Mofa und Co., geht über ein spezielles Sortiment für Roller & Scooter bis hin zum vollsynthetischen 10W-60 für Renneinsätze. Selbst "Spezialitäten" wie ein Einbereichsöl für Harleys findet man im Portfolio. Daneben gibt es noch Öle für Getriebe und Federgabeln. Auch Additive dürfen nicht fehlen: Egal ob für den Kraftstoff oder das Öl; sie halten den Brennraum sauber und schützen den Motor vor Korrosion. Vervollständigt wird das Zweirad-Sortiment durch die Pflegeprodukte rund um Maschine und Fahrer, angefangen vom Kettenspray über die Lederpflege bis hin zum Visier-Reiniger.



Speziell von LIQUI MOLY für Zweiräder – die Racing-Produktlinie bietet Bikern alles, was sie brauchen.





Modernes Schmierstoff-Management für Zweiradwerkstätten: der Racing-Ölschrank von LIQUI MOLY

Aber LIQUI MOLY hat Händlern und Werkstätten noch mehr zu bieten als ein umfangreiches Sortiment, nämlich den Service. Eine eigene Außendienstmannschaft ist in Deutschland und Österreich unterwegs, berät Kunden und jene, die es werden wollen, präsentiert Konzeptbausteine und gibt technische Hilfestellungen. Ein gutes Beispiel für diese Bausteine ist der Racing Motorrad-Ölschrank. Ölwechsel müssen sauber, umweltgerecht und gleichzeitig effizient erfolgen. Das setzt für Werkstätten ein modernes Öl-Management voraus. Dafür hat LIQUI MOLY mit dem Motorrad-Ölschrank eine platzsparende und umweltgerechte Lösung gefunden.

Diesen Service und die Kundennähe verstärken wir zusätzlich durch die Teilnahme an Zweirad-Messen. Hier werden die Produkte und Konzepte vorgestellt und Interessierte können sich vor Ort ein Bild machen. Ob die Moto-Trade 2013 in Gießen (9. & 10. Februar 2013), die Intermot in Köln oder die Messe EICMA im italienischen Mailand: LIQUI MOLY zeigt Präsenz und erhöht somit die Markenbekanntheit.



LIQUI MOLY auf der Intermot-Messe 2012.

Die Markenbekanntheit im Zweiradbereich steigern wird sicherlich auch die vor kurzem geschlossene Sponsoring-Partnerschaft von LIQUI MOLY mit dem Moto2-Rennfahrer Sandro Cortese. Diese Motorrad-Rennserie ist das optimale Umfeld: spannende Rennen auf der ganzen Welt sichern eine große Medienpräsenz und ermöglichen uns besonders hochwertige Kundenveranstaltungen genau in dem Bereich, den wir forcieren wollen. Außerdem bietet das Sponsoring die perfekte Gelegenheit, die eigenen Motorradprodukte unter härtesten Bedingungen zu testen.



Peter Baumann, Marketing-Leiter bei LIQUI MOLY (links) und Sandro Cortese.



Stephan Maderner (re.),
Chefredakteur 'bike und business',
überreicht dem stellvertretenden
Marketingleiter von LIQUI MOLY,
Uwe Duffke, die Urkunde für den
2. Platz in der Kategorie Öl bei
der Wahl zur Best Brand 2012

Wohin diese Bekanntheit LIQUI MOLY bereits geführt hat, zeigen die Ergebnisse aus verschiedenen Leserwahlen. Bei gleich vier bekannten Autozeitschriften (Auto Bild, auto, motor & sport, Auto Zeitung und Motor-Klassik) wurden wir 2012 zur beliebtesten Schmierstoffmarke gewählt. Und auch im Zweiradbereich kam LIQUI MOLY 2012 bereits auf das Siegertreppchen: Bei der Händlerumfrage der Zeitschrift "bike & business" belegten wir einen sensationellen zweiten Platz.

Diese Auszeichnung zeigt, dass sich LIQUI MOLY im Zweirad-Geschäft bewährt und es für Händler und Werkstätten eine Überlegung wert ist, in Zukunft auch in diesem Bereich auf unsere Produkte "Made in Germany" zu setzen, gemäß dem Motto: Dieser Preis ist erst der Anfang.